

INFORMATIVO DA FRANQUIA



HISTÓRICO RESUMIDO

A história do **COME LANCHES** teve início no ano 2000, quando os jovens Leandro Matos e Wilma Matos adquiriram um pequeno trailer de sanduíches, no qual o Leandro trabalhava como moto-boy. Como todo grande empreendedor, Leandro soube aproveitar uma boa oportunidade de se tornar dono de seu próprio negócio, mesmo com toda dificuldade financeira à época.

Baseado em importantes valores do bom empreendedor, como garra, determinação, pontualidade e bom trato com clientes, Leandro fez do **COME LANCHES** um negócio de sucesso. A empresa cresceu com foco na qualidade e variedade de produtos, para atender às diferentes necessidades dos clientes.

O principal objetivo da franqueadora é formar uma rede de parceiros capaz de se fortalecer através da cooperação entre empresas, que por princípio do Sistema de Franquias, são autônomas, e que juntas, podem e devem se tornar mais competitivas, comercializando produtos com ótimo padrão de qualidade, fornecidos exclusivamente pela franqueadora.

A FRANQUIA

A franquia **COME LANCHES** baseia-se na transferência aos franqueados do padrão administrativo e operacional da franqueadora para implantação de uma empresa comercial no segmento de alimentação. Cada unidade franqueada deverá comercializar no sistema *fast-food* o mix de produtos definido pela franqueadora, utilizando a marca **COME LANCHES** e o conceito de negócio da rede, de acordo com as normas da Franquia.

O franqueado deverá dedicar-se a conhecer bem os produtos e serviços da franquia, suas características e diferenciais competitivos. Para isso receberá todo treinamento da franqueadora. É essencial também ao franqueado a total disposição para o trabalho em parceria, e para seguir todos os padrões de operação, administração e atendimento da rede **COME LANCHES** e todas as determinações da franqueadora.

A franquia será concedida em dois formatos:

1. **Salão** – Loja para atendimento em mesas, no sistema fast-food e serviços de bar, com área mínima de 130 m²;
2. **Delivery** – Loja somente para serviços de entrega, com área mínima de 70 m².

Poderá ser instalada em cidades acima de 100 mil habitantes, formalizada através do Contrato de Franquia, com prazo de vigência de 5 anos, renovável mediante interesse das partes.

MIX DE PRODUTOS

Relacionamos abaixo os produtos comercializados atualmente pela Franquia **COME LANCHES**:

- Sanduíches:
 - ✓ Misto quente;
 - ✓ Cachorro quente;
 - ✓ Hambúrguer bovino;
 - ✓ Hambúrguer de frango;
 - ✓ Sanduíches Light e vegetariano;
 - ✓ Sanduíches de frutos do mar;
 - ✓ Sanduíches de carnes picadas e grelhadas;
 - ✓ Sanduíches especiais: ciabata filé; picanha e frango.
- Batatas fritas: palito, sorriso, noisset;
- Nuggets;

- Porções: filé, pernil, linguiça, picanha, mandioquinha e batata;
- Frozen yogurt, creme de açaí e suco de açaí;
- Milk Shake de chocolate, morango, ovomaltine ou nutela;
- Bebidas: refrigerantes, sucos, refrescos, energético, água mineral, cervejas e chope;
- Balas, chicletes, bombons/chocolates;
- Macarrão na chapa em diferentes sabores – **somente na franquia no formato Salão.**

VALOR ESTIMADO DE INVESTIMENTO

DESCRIÇÃO	FRANQUIA SALÃO	FRANQUIA DELIVERY
Taxa de Franquia	30.000,00	30.000,00
Instalações/reforma	100.000,00	51.350,00
Divulgação Inicial	5.000,00	16.000,00
Estoque Inicial	8.000,00	8.000,00
Capital de giro	35.000,00	50.000,00
TOTAL	178.000,00	155.350,00

O valor previsto para instalações/reforma do ponto pode apresentar variações em função do tamanho da loja, alteração de preços ou de itens adquiridos e características do ponto, entre outros. Portanto, deve servir somente como base para avaliação do investimento necessário para a montagem de uma loja **COME LANCHES**, não como valor absoluto.

TAXAS MENSAIS

• TAXA DE ROYALTIES E TAXA DE PUBLICIDADE:

FORMATO FRANQUIA	TAXA DE ROYALTIES	TAXA DE PUBLICIDADE
DELIVERY	7% sobre FB *	2% sobre FB *
SALÃO	5% sobre FB *	2% sobre FB *

* FB = Faturamento Bruto Mensal

- **TAXA DE LICENÇA USO DE SOFTWARE:** valor fixo mensal de R\$150,00 - pago à empresa detentora do Software da franquia.

APOIO AO FRANQUEADO

Os franqueados do **COME LANCHES** contam com os seguintes apoios da franqueadora:

- Aprovação do ponto comercial selecionado pelo franqueado;

- Projeto de identidade visual para as lojas da rede;
- Treinamento inicial de operação, administração e atendimento;
- Manuais da Franquia: Abertura, Administração, operação e Marketing;
- Suporte e assessoria no trabalho de divulgação da unidade franqueada;
- Apoio na inauguração.

PROCESSO DE SELEÇÃO

Veja a seguir, o passo a passo para você adquirir a sua franquia **COME LANCHES**:

1. Entender bem este Informativo, preencher o Questionário de Pré-qualificação e nos devolver;
2. Efetuar uma entrevista de aprovação mútua com o franqueador;
3. Receber e ler a Circular de Oferta da Franquia e minutas, assinar e devolver o Protocolo de Recebimento;
4. Assinar o Pré-contrato de Franquia;
5. Selecionar um ponto comercial e submeter à aprovação do Franqueador;
6. Contratar um contador para abertura da empresa, e demais providências legais;
7. Assinar o Contrato de Franquia;
8. Reforma do ponto e instalação da unidade franqueada, conforme padrão da franquia;
9. Participar dos treinamentos na sede da franqueadora;
10. Inaugurar a unidade franqueada e trabalhar bem o mix de produtos.

CONTATOS E INFORMAÇÕES

www.comelanches.com.br

Expansão: MDS Franchising & Negócios

(31) 3436-1309

E-mail:

marketing@l3jwfoodsfranchising.com.br